



Uw pand verkopen of verhuren?

Goed geregeld met Rodenburg Bedrijfsmakelaars!



Geen zaken met makelaars, maar met mensen

Wij geloven dat onze mensen het verschil maken

Makelaar, het mooiste vak dat er is! Onze makelaars werken met en voor mensen met een pand als verbinding.

Geen pand, mens of bedrijf is hetzelfde, dát maakt iedere dag weer tot een uitdaging!

Elk succes geeft ons voldoening, zowel groot als klein in omvang of omzet.

Onze gecertificeerde bedrijfsmakelaars kennen de vastgoedmarkt in de regio Apeldoorn, Deventer, Zwolle als geen ander! Of het nu gaat om de verhuur, aanhuur, verkoop of aankoop. Een bedrijfshal van 10.000 m2 of een winkel van 50 m2. Een kantoorpand in het centrum of een bouwka-vel dichtbij uitvalswegen.

“Voor ieder onderdeel staat ons kantoor garant voor een hoge mate van knowhow.”

Wij zijn een full-service kantoor. Hierdoor zijn wij in staat op alle facetten van de vastgoedsector onze opdrachtgevers van dienst te zijn. Zo zijn wij in staat u een totaaloplossing te bieden: u kunt bij ons terecht voor expertise op het gebied van taxaties, financieel advies, beleggingen, gebiedsontwikkeling, projectontwikkeling, sale & leaseback en consultancy. Voor ieder onderdeel staat ons kantoor garant voor een hoge mate van knowhow.



Belangrijke speerpunten van onze makelaars en organisatie zijn:

- ✓ Oprechte aandacht van mens tot mens
- ✓ Persoonlijke benadering en advies op maat
- ✓ Ethisch
- ✓ Ontzorgen
- ✓ Betrokken
- ✓ Recht door zee
- ✓ Betrouwbaar
- ✓ Deskundig
- ✓ Afspraak is afspraak
- ✓ Transparant

Uw pand verkopen/verhuren Hoe werkt dat?

Benieuwd naar onze aanpak?

De verkoop/verhuur van uw pand is zeker geen dagelijkse gebeurtenis. Hier komt het nodige bij kijken.

U en uw pand verdienen daarom een doortastende aanpak.





1

De kennismaking met u en uw pand

Een prettige kennismaking vinden wij belangrijk, we willen immers goed met u samenwerken bij de verkoop of verhuur van uw pand. Met onze kennis van de markt kunnen wij de waarde van uw pand goed bepalen. In overleg met u bepalen we vervolgens de vraagprijs waarbij u het meest gebaat bent: 'Een realistische vraagprijs!'. Uiteraard houden we rekening met alle waarde beïnvloedende eigenschappen van uw pand, zoals ligging, energielabel, afwerkingsniveau, etc.



2

De opdracht tot dienstverlening

Voordat wij voor u aan de slag gaan met de verhuur-/verkoopactiviteiten zullen wij u de opdracht tot dienstverlening toesturen.

Hierin wordt vastgelegd wat we met elkaar hebben afgesproken, zoals: hoe gaan we de markt benaderen, voor welke vraagprijs, welke marketingtools gaan we gebruiken, welk fotografiepakket en uiteraard welk honorarium (courtage) wij u in rekening gaan brengen bij een succesvolle transactie.

3

Het verhuur-/verkoopproces

Het pand zal worden aangemeld op DĒ website voor zakelijk vastgoed, www.fundainbusiness.nl en onze eigen website www.rodenburg.nl. Ook maken wij gebruik van onze "social media" kanalen, waaronder Facebook, LinkedIn en Instagram.

Onze makelaars coördineren en begeleiden de bezichtigingen, waarbij u niet aanwezig hoeft te zijn.

Afhankelijk van de situatie, bijvoorbeeld bij leegstand, is het wenselijk dat wij een sleutel en eventuele alarmcode /tag ontvangen. Na afloop van de bezichtiging zullen wij u informeren.





5



Ondertekenen overeenkomst

Mocht uit de onderhandelingen een overeenkomst tot stand komen, dan zullen wij dit zo spoedig mogelijk formaliseren in een koop- of huurovereenkomst die door ons wordt opgemaakt. Bij een verkoop zullen wij de koopovereenkomst naar de notaris sturen, die de overdracht dan kan voorbereiden. Wanneer de ontbindende voorwaarden zijn verlopen en de overdracht in zicht is, plannen wij de oplevering van het pand. Bij deze oplevering bent u samen met ons en de koper/huurder aanwezig om het pand te inspecteren en op te leveren. Bij verhuur maken wij een zogenaamde "proces verbaal van oplevering" op, zodat bij einde huurovereenkomst, u kunt terugvallen op de staat van het pand bij aanvang van de huur. Als dit alles is afgewikkeld sturen wij u onze factuur toe, zoals afgesproken in de opdracht tot dienstverlening.

4

Onderhandelingen

Mocht er naar aanleiding van de bezichtiging concrete interesse zijn ontstaan bij de kandidaat, dan zal het onderhandelingstraject van start gaan.

Tijdens dit traject zullen wij u continu informeren en adviseren en het belangrijkste uw belangen hierin maximaal behartigen!



Aftersales



Na de overdracht aan de koper of huurder kan het zijn dat u toch nog met vragen zit. Vanzelfsprekend kunt u ons daarover benaderen, wij helpen u graag verder.

Daarnaast, in het geval wij uw pand hebben verhuurd, zullen wij u jaarlijks informeren over de toe te passen huurindexering van uw pand. Zodat u de huurder tijdig kunt informeren en de huurfacturen daarop aan kunt passen.



Een passende huisvesting voor uw bedrijf?

Onze specialisten helpen u graag!



Hans van de Kamp

Bedrijfsmakelaar/ taxateur
055 5 268 268
hans@rodenburg.nl



Michael Maatman

Bedrijfsmakelaar/ taxateur
055 5 268 268
michael@rodenburg.nl



Hidde Ton

Bedrijfsmakelaar
055 5 268 268
hidde@rodenburg.nl



Lisette van den Bos

Commerciële
binnendienst

055 5 268 268
lisette@rodenburg.nl



Sarah Welker

Commerciële
binnendienst

055 5 268 268
sarah@rodenburg.nl



Eva Olde Rikkert
Bedrijfsmakelaar

038 4 222 222
eva@rodenburg.nl



Tessa Visser
Commerciële
binnendienst

038 4 222 222
tessa@rodenburg.nl



Jonathan Kleine
Medewerker
Bedrijfsmakelaardij

038 4 222 222
jonathan@rodenburg.nl



Ivo Dijkerman
Bedrijfsmakelaar

0570 745 245
ivo@rodenburg.nl



Ellis Kersten
Bedrijfsmakelaar

0570 745 245
ellis@rodenburg.nl



Jorit Julius
Taxateur

055 5 268 268
jorrit@rodenburg.nl



Herma Harke
Taxateur

055 5 268 268
herma@rodenburg.nl



Rick Wessels
Taxateur

055 5 268 268
rick@rodenburg.nl

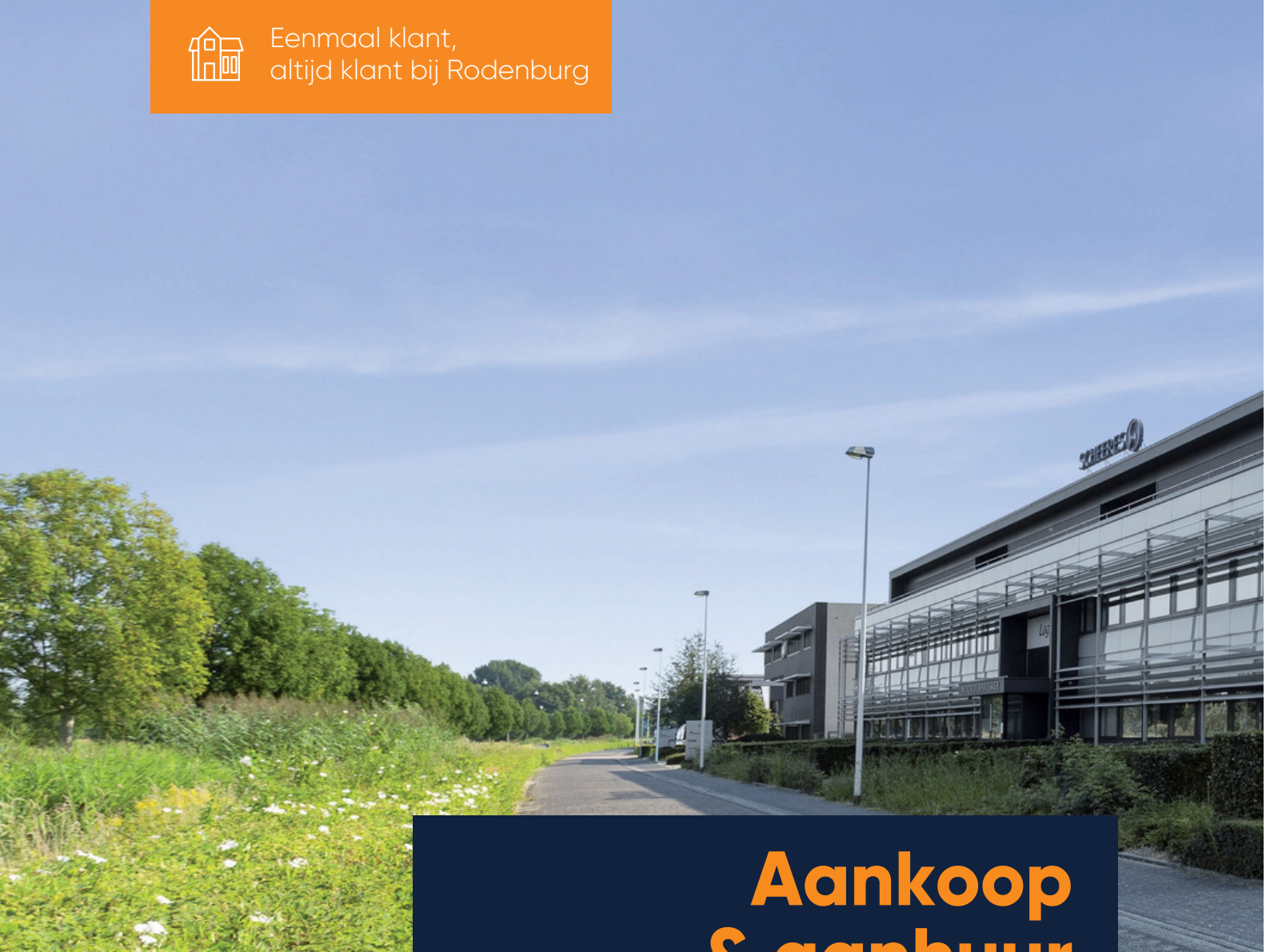


Kennismaken met een van ons?

Kijk op rodenburg.nl/team



Eenmaal klant,
altijd klant bij Rodenburg



Aankoop & aanhuur

Kunt u uw pand niet vinden?

Bent u telkens te laat? Weet u niet hoe u het moet aanpakken?

Laat het over aan ons!

Waarschijnlijk heeft u zelf al een goed beeld van wat u zoekt.

Toch kan het lastig zijn om uw wensen te vertalen naar een duidelijk zoekprofiel.

Daarom begint het zoeken via Rodenburg Bedrijfsmakelaars altijd met een persoonlijke kennismaking.

Samen met u formuleren en interpreteren wij alle belangrijke gegevens in een programma van eisen. Alleen zo kunnen wij met u meedenken en actief voor u op zoek gaan naar een optimale locatie voor de komende jaren. Ook zullen wij de onderlinge afspraken in een opdracht tot dienstverlening samenvatten, zodat dit vooraf helder is en u niet achteraf voor verrassingen komt te staan.



Met onze ervaring, marktkennis en uitgebreide netwerk gaan wij vervolgens met u "aan de hand" op zoek naar het geschikte pand.

Bij het vinden van het geschikte pand zullen wij, in nauw overleg met u, de onderhandelingen voeren met de eigenaar of diens makelaar.

Tenslotte zullen wij u adviseren en bijstaan tot het moment van de sleuteloverdracht.



DYNAMIS



Dynamis is de overkoepelende serviceorganisatie voor onze 13 vastgoedpartners die wij faciliteren op het gebied van research, kennisdeling, opleiding, marketing en acquisitie. Met 50 vestigingen en ruim 550 medewerkers opereren onze partners zowel landelijk als regionaal. Met recht worden zij de 'Local Heroes' genoemd in de markt voor wonen, bedrijfsonroerendgoed, taxaties en financiële dienstverlening.

Dynamis is al ruim 25 jaar een vertrouwde naam in de vastgoedmarkt. Vraag mensen een makelaarskantoor in hun eigen omgeving te noemen, en de kans is groot dat ze kiezen voor een partner van Dynamis.

Als serviceorganisatie faciliteren wij onze regionale partners en ontzorgen we onze landelijke opdrachtgevers bij hun vastgoedvraagstukken. De kracht van verbinding in een groep, gecombineerd met de expertise

van onze individuele partners: dat is Dynamis. Daarmee zijn wij de grootste speler op de Nederlandse vastgoedmarkt die zowel lokaal, regionaal als landelijk werkzaam is.

Naast dienstverlening naar onze leden draagt Dynamis ook zorg voor de commerciële ontwikkeling van de groep. Door middel van landelijke acquisitie en innovatie op de verschillende vastgoedgebieden zijn wij altijd up-to-date. De beste organisatie voor al uw vastgoedvraagstukken!

Gezamenlijk hebben we landelijke dekking met grote regionale en lokale betrokkenheid. Alle Dynamis partners delen dezelfde waarden: betrouwbaar, oprecht, uitstekende marktkennis en het ontzorgen van de klant. Bovendien zijn al onze partners lid van de NVM.

U profiteert dus van de kracht van de groep met behoud van lokale kennis en expertise.

ZO HELPEN WE U NOG VERDER

ONZE AANVULLENDE DIENSTVERLENING



Aankoop/aanhuur

Waarschijnlijk heeft u zelf al een goed beeld van wat u zoekt.

Toch kan het lastig zijn om uw wensen te vertalen naar een duidelijk zoekprofiel. Daarom begint het zoeken via Rodenburg Bedrijfsmakelaars altijd met een persoonlijke kennismaking.



Beleggingen

Bij Rodenburg Bedrijfsmakelaars hebben we als eerst het overzicht van beschikbare beleggingsmogelijkheden en kunnen we u adviseren en begeleiden bij transacties. We kunnen u onder meer helpen met beleggingsadvies in: bedrijfspanden, logistieke centra, kantoren, winkels en woningen. Bent u geïnteresseerd in het uitbreiden of opzetten van uw vastgoedportefeuille? We helpen u graag.



Taxaties

Waarderingen zijn de ruggengraat van een nauwkeurige en betrouwbare vastgoedmarkt. U zoekt een partij die u tijdens het gehele traject kan ondersteunen en begeleiden - waarbij kwaliteit van essentieel belang is. Wij werken objectief, nauwkeurig en met betrouwbare rekenmodellen. Alleen zo weten we zeker dat we bijdragen aan de solide uitgangspunten op basis waarvan u keuzes wilt maken.



Apeldoorn, prachtige stad

OVER DE REGIO

Apeldoorn is een royale en groene stad voor bewoners, bezoekers, bedrijven en congressen, maar ook een ondernemende/werkstad die door zijn centrale ligging ideaal is voor het vestigen van uw onderneming.

Naast "Even Apeldoorn bellen: Centraal Beheer Achmea zijn er meerdere regionale en landelijke hoofdkantoren hier gevestigd, zoals de Belastingdienst, het Kadaster en Agrifirm. Apeldoorn heeft een heel diverse economie, met een clustering op het gebied van zorg, ict, toerisme, logistiek, clean tech én een hoogwaardige maakindustrie bestaande uit grote en middelgrote bedrijven tot zzp-ers. Daarnaast biedt Apeldoorn ook vele interessante bedrijfslocaties en heeft Apeldoorn een actief beleid als het gaat om het ondersteunen van bedrijven die op zoek zijn naar een goede vestigingslocatie.

Apeldoorn staat verder bekend om zijn historische binnenstad met een groot winkelaanbod van zowel kleine (particuliere) winkels tot grote landelijke winkelketens, de prachtige stadsparken en topattracties als Kinderpretpark Julianatoren, de Apenheul en natuurlijk Paleis het Loo.

Ook is Apeldoorn de ideale uitvalsbasis voor een bezoek aan het nabij gelegen beroemde natuurpark Het Nationale Park De Hoge Veluwe.



WAAROM RODENBURG BEDRIJFSMAKELAARS?

- ✓ Uitstekend bereikbare back office
- ✓ Grootste makelaarskantoor van Apeldoorn
- ✓ Eigen taxatieafdeling met landelijke dekking
- ✓ Thuis in de markt, de regio en bij instanties
- ✓ Betrokken van A tot Z
- ✓ VastgoedCert gecertificeerd
- ✓ NVM Business Makelaar

200.000 m²
verkocht en
verhuurd
afgelopen jaar

Volg ons
dagelijks via:



Ons werkgebied



Uw makelaar in de regio

Informatie aanvragen of bezichtiging inplannen?
055 - 5 268 268

